

No. 

## インターンシップ受入れプログラム

企業・団体名	長府工産株式会社		分類	<input checked="" type="checkbox"/> 企業	<input type="checkbox"/> 団体	<input type="checkbox"/> 公務	
業種	<input type="checkbox"/> 農・林・漁業 <input checked="" type="checkbox"/> 製造業 <input type="checkbox"/> 不動産業 <input type="checkbox"/> サービス業 <input type="checkbox"/> 工業 <input checked="" type="checkbox"/> 卸売・小売業 <input type="checkbox"/> 運輸・通信業 <input type="checkbox"/> 公務 <input type="checkbox"/> 建設業 <input type="checkbox"/> 金融業・保険業 <input type="checkbox"/> 電気・ガス・水道業 <input type="checkbox"/> その他 ( )						
事業内容	お湯とエネルギーに関する住宅設備機器メーカー・商社						
本社所在地(住所)	〒752-0977 山口県下関市長府東待町1-5						
受入事業所(住所)	〒752-0977 山口県下関市長府東待町1-5						
担当者	部署名	営業本部 支援・採用チーム					
	(ふりがな)	(すえひろ ゆかり)	メールアドレス	suehiro@chofukoson.jp			
	氏名	末廣 由香理	TEL	083-245-5441			
インターンシップ情報	対象者	受入れ人数	5 人				
		参加するにあたって必要な(求められる)能力	<input type="checkbox"/> 事務処理能力 <input type="checkbox"/> PCスキル (Word・Excelなど) <input type="checkbox"/> 営業スキル <input checked="" type="checkbox"/> コミュニケーション能力 <input type="checkbox"/> 企画・提案力 <input type="checkbox"/> 語学力 ( ) <input type="checkbox"/> 簿記・会計 <input type="checkbox"/> 映像編集 <input type="checkbox"/> SNS <input checked="" type="checkbox"/> その他 ( PowerPointでの資料作成 (基本操作程度で可) )				
	期間	実施期間	<input checked="" type="checkbox"/> 決定している → 8 月 18 日 ( 月 ) ~ 8 月 22 日 ( 金 )				
		期間調整	<input type="checkbox"/> 可 <input checked="" type="checkbox"/> 不可				
	時間	実施時間	10 時 00 分 ~ 17 時 00 分 (休憩 60 分)				
		時間調整	<input type="checkbox"/> 可 <input checked="" type="checkbox"/> 不可				
	プログラムの内容	テーマ	模擬商談を通じて住宅設備関連メーカー・商社の営業の仕事を知る 営業体験プログラム				
		受入れ方法	<input checked="" type="checkbox"/> 対面方式 <input type="checkbox"/> リモート方式 (リモート勤務が常態である場合のみ) <input type="checkbox"/> その他 ( )				
		日程	具体的な内容				
		8 月 18 日 ( 月 )	A M	・アイスブレイク：自己紹介を兼ねたカードゲーム ・会社概要説明			
P M			<input type="checkbox"/> 実務体験あり (↑ある場合はチェックしてください) ・工場見学：自社製品がどのように作られているのか見学します。 ・まとめ				
8 月 19 日 ( 火 )		A M	・トークセッション：県外で働く若手社員がWEBで参加し「営業の仕事」のリアルをお伝えします。				
	P M	<input checked="" type="checkbox"/> 実務体験あり (↑ある場合はチェックしてください) ・ビジネスマナー研修：実際の新入社員研修に近い内容で営業に必須であるビジネスマナーを習得します。 ・提案のための情報提供：商材のご説明やプレゼン資料作成についてご説明します。					
8 月 20 日 ( 水 )	A M	・提案書作成： 当社の営業職の実務である「お客さま向けの提案書作成」を行います。 営業職の若手社員が指導者としてサポートします。					
	P M	<input checked="" type="checkbox"/> 実務体験あり (↑ある場合はチェックしてください) ・プレゼン研修/ 提案に向けたブラッシュアップ！： 「プレゼン研修」はお客様に分かりやすくご提案するスキルを磨くために 営業職の社員が実際に行っている実務研修です。こちらも若手社員と一緒に取り組みます。					
8 月 22 日 ( 金 )	A M	・経営者向けの提案 (模擬商談発表)： 提案の相手として、商談経験豊富な役職者が経営者役をつとめます。 模擬商談の発表には弊社社長も参加し、営業目線で商談内容のフィードバックをいたします。					
	P M	<input checked="" type="checkbox"/> 実務体験あり (↑ある場合はチェックしてください) ・座談会 ・学生へのフィードバック					
本プログラムを除く今年度のインターンシップ実施計画	なし		インターンシップ実績 (過去2~3年程度)	2024年8月に実施			
本プログラムを通じて得た学生情報の活用方法	インターンシップを通じて取得した学生情報を弊社の採用活動に活用する場合がございます。 (インターンシップに参加されなくても選考への参加は可能です。) (本プログラムを通じて得た学生情報は、3年次3月以降は広報活動に、4年次6月以降は採用選考活動に使用できます。)						
連絡事項	◆都合により実習内容が変更となる場合があります。あらかじめご了承ください。 ◆報酬はございません。◆昼食はこちらでご用意いたします。筆記用具のみご持参ください。◆スーツでご参加ください (クールビズ可) ◆交通費実費支給 (上限10,000円まで)。◆希望される方は費用弊社負担にて8月18日(月)~21日(木)の4泊分の宿泊手配が可能です。						